

| 損益計画 | | |
|-------------------------|------|----------|
| ①売上高 | | |
| ②売上原価 | | |
| ③売上総利益(①-②) | | |
| ④販売費 及び 一般 管理費 | 固定費 | 給料手当 |
| | | 支払報酬 |
| | | 支払手数料 |
| | | 地代家賃 |
| | | 保険料 |
| | | 水道光熱費 |
| | | 原価償却費 |
| | | 法定福利費 |
| | 固定費計 | |
| | 変動費 | 広告宣伝費 |
| | | 旅費交通費 |
| | | 交際費、会議費 |
| | | 消耗品費 |
| | | 雑費、その他経費 |
| 変動費計 | | |
| ④販売管理費計 | | |
| ⑤営業利益(③-④) | | |
| ⑥営業外損益 支払利息等 | | |
| ⑦経常利益(⑤-⑥) | | |
| ⑧特別損益 | | |
| ⑨税引前当期純利益(⑦-⑧) | | |
| ⑩法人税等 | | |
| ⑪当期純利益(⑨-⑩) | | |

会社が継続するには、利益を出す必要がある。売り上げ＝利益ではない。事業を行い利益を出すには、様々な費用が必要。大きな費用として、

- ・「人件費」・・・給与を含む、法定福利費、旅費交通費、通信費、事務経費等。
- ・「原材料」・・・販売する物を作るための費用。
- ・「販管費」・・・営業を行うために必要な各種費用。

「人件費」には、直接人件費と間接人件費がある。

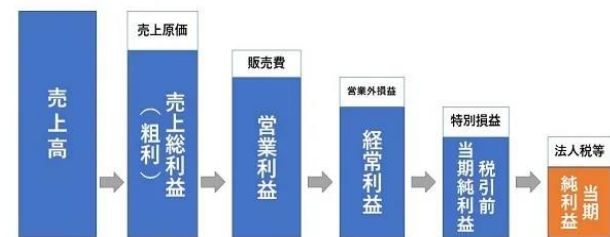
- ・「直接人件費」・・・営業など直接売上に関わる業務を行う従業員の人件費。
- ・「間接人件費」・・・経理総務部門等、会社を支える従業員の人件費。

直接売上を上げる従業員は、間接人件費、地代家賃、販管費も稼ぐ必要あり。

給与の最低3～5倍は稼ぐ！

| | |
|---------|---------------|
| 厚生年金保険料 | 18.3%、会社折半 |
| 健康保険料 | 11.47%、会社折半 |
| 介護保険料 | 会社折半、健康保険料に含む |
| 労災保険料 | 会社全額負担 |
| 雇用保険料 | |

| | |
|-----|--|
| 法人税 | 所得800万円以下:15%、所得800万超:23.2% |
| 住民税 | 法人税割:12.9%+均等割:7万円 |
| 事業税 | 所得400万円以下:3.4% 400万円超～800万円以下:5.1% 800万円超:6.7% |



<https://www.yayoi-kk.co.jp/kaikai/oyakudachi/rieki/#:~:text=>